中古パソコン買取ビジネスモデル概要

株式会社アズシステム

ご提案の背景

・ここ5年の新品パソコンの出荷総数の平均が1年あたり1000万台程度（ビジネスモデルとコンシューマモデルを合わせて）に対し使用済みのPCの排出は出荷台数の65%程度です。

↓

・つまり、年間350万台のパソコンが眠っている計算になり、5年前を基準に前後1年の3年間で市場に流通したパソコンをメインターゲットとすると350万×3の1050万台という数字がでます。

↓

・1台あたりの平均利益を極端に低く見積もって2,000円と仮定し上記の数字に掛けると
10,500,000×2,000＝210億円の価値が市場に眠る計算に

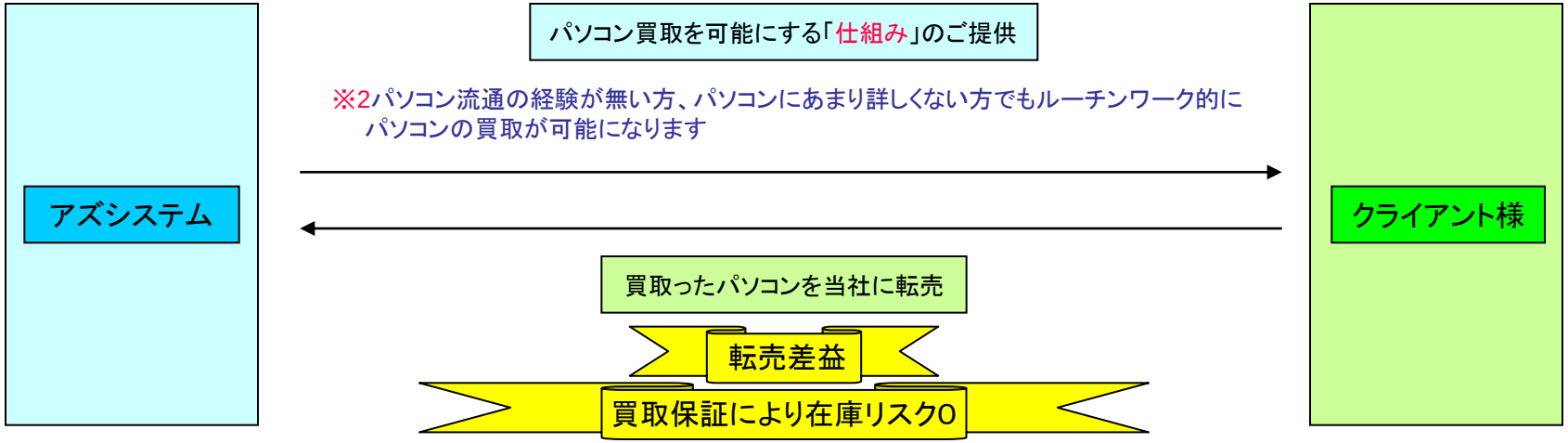
↓

・このマーケットを掘り起こし、ローリスクで貴社の新たな収益源として頂く為、パソコン買取を簡単に行える仕組みをご提供させて頂き、win-winのビジネスモデルを構築する事を目的としています。

ご提案の趣旨1

（現在中古PCの取り扱いのない企業様）

当社より中古パソコンの買取を簡単に行える「仕組み」をご提供、更に貴社が買取られたパソコンは状態に関わらず必ず当社が買取ります※1（買取保証付きプラン）これにより非常にローリスクで＋αの収益源をご提供致します。



※1・・・ご利用プランについては「補足資料3　料金プラン」をご参照下さい

※2・・・具体的にどのようにして買取作業を行うかは「補足資料1　買取の流れ」をご参照下さい

ご提案の趣旨2

（現在中古PCの取り扱いのない企業様）

中古パソコン買取を行うに当たっての課題

・中古パソコン売買に必要な要素はおおまかに下記の4項目

適正買取価格算出
中古パソコンの流通経験が無いと適正な買取価格の設定が難しい

査定（動作確認）
正確に動作不良や劣化を把握し、状態に対して適正な減額値を設定出来る様になるまで非常に長い時間を要する

データ消去
データ消去にはどんな方法があるのか？
残留データの危険性に対する一般消費者の認知度は未だに低い

販売先
買取っても売り先が無ければ利益にならない

中古パソコン買取を簡単に行える「仕組み」とは？

適正買取価格算出
※3 Auvas
適正買取価格を簡単に算出するシステム（ASPサービス）

査定（動作確認）
※4 3R
自動診断ソフト

データ消去
※5 フラッシュイレース
HDD消去ソフト（RITEA認定ソフト）

販売先
※6 買取保証制度
Auvasで算出された買取価格で状態に関係無く必ず当社が買取を保証

※3 詳細は「補足資料4-ｉ システム概要」をご参照下さい
※4 詳細は「補足資料2 査定（動作確認）のながれ」をご参照下さい
※5 詳細は「補足資料2 査定（動作確認）のながれ」をご参照下さい
※6 詳細は「補足資料3 料金プラン」をご参照下さい

こんな企業様におすすめ

・法人向けにITソリューションサービスを提供している企業様

・引越し、運送系などロジスティクスに強みのある企業様

・法人向けに事務機器、用品の販売をされておられる企業様

・パソコンの取り扱い量の少ない総合リサイクルショップをご経営の企業様

・実店舗にてコンシューマ向けにサービス、商品を販売されておられる企業様
（商品、サービスはパソコンと親和性の高いものであれば尚効果的）